



AD Team Business Point



課題を発見・認識を的確に捉え、FCJが提供するサービスを紹介

- ・クライアントビジネス/IT課題発見
- ・セールス/プリセールス活動
- ・アカウントアプローチ実施

クライアント課題発見



サービス提供体制を整え、コンサルティングサービスFPT開発対応を支援

- ・サービス提供体制の整備
- ・FCJコンサルティング業務提供
- ・FPT開発業務に参画

コンサルティングサービス提供/FPT開発支援



FPTソリューション提案

クライアント課題の論点を整理し、FCJが提供可能で最適なソリューションを提案

- ・FCJ/FPT対応ソリューション検討
- ・提案書準備、プレゼン実施



クライアントに伴走

クライアントが目指すビジネスゴール目標に向けて、伴走して対応

- ・クライアント要員との連携
- ・課題発見と解決案提示
- ・FCJ/FPT社内連携

Account Development Activity Menu

① Sales

アカウントビジネス構築提案

- 1.セールス提案支援 (案件掘起し、Bidding活動)
- 2.業務提携・協業関係構築
- 3.アカウント戦略の検討・実行
- 4.新規アカウントアプローチ

② 構想・企画

構想・企画対応/業務コンサル

- 1.インダストリー業務コンサル (SCM、建築ゼネコンなど)
- 2.システム構想・企画支援
- 3.DX推進・IT対応 実行支援
- 4.クライアントIT業務支援

③ 開発・保守運用

PM/PMO

- 1.大型案件、難易度高案件PJ対応
- 2.DX対応案件の捌き
- 3.アジャイル開発体制のSMO
- 4.Managed ServiceのPMO

FPT開発体制の立ち上げ・拡大推進

- 1.FPTベトナム大型体制立ち上げ
- 2.FPTベトナム開発体制の利用拡大推進
- 3.クライアントと共同の体制運営